

Agropole Innovates

persbericht

april 2025

Welkom bij Blumenwelt Thielen

Al meer dan 25 jaar persoonlijk contact en kwaliteit

Blumenwelt Thielen opende zijn deuren voor het eerst in 1999. Het tuincentrum maakt nu deel uit van het netwerk Agrobusiness Niederrhein. Als retailer is het familiebedrijf een belangrijke schakel in de waardeketen - de directe verbinding met de klant.



Marcus Trappe, Anke Schirocki (Agrobusiness Niederrhein), André und Jos Thielen (Blumenwelt Thielen) / Foto: Agrobusiness Niederrhein e. V.

André Thielen is al sinds zijn vroegste jeugd verbonden met de groene sector via het tuinbouwbedrijf van zijn ouders, waarvan de opvolging al was besloten met zijn oudere broer. Zijn carrière laat zien hoe vastberadenheid, grote betrokkenheid en hard werken een jong persoon naar succes kunnen leiden.

Aanvankelijk wilde hij een commerciële leerschool volgen. Bij het toenmalige NBV-UGA, nu Landgard, volgde hij uiteindelijk een opleiding tot groothandel en exporthandelaar. “Bloemen en planten zijn precies mijn ding. Daar kan ik me volledig ontwikkelen,” wist Thielen zeker.

Na zijn werkstraf ging hij bij zijn broer in de zaak van zijn ouders werken. De broers werkten bijna twee jaar samen. “We gaan samen verder en breiden uit met een groothandel,” was het aanvankelijke plan. Het risico was te groot, maar het idee van een tuincentrum was snel geboren. “Toen kwam mijn schoonvader erbij”, vertelt Thielen. “Hij vond het een geweldig idee.” Er werd een geschikt stuk grond gezocht voor de realisatie.

Nu het tuincentrum

Na zijn burgerdienst ging hij samen met zijn broer in de zaak van zijn ouders werken. De broers werkten bijna twee jaar samen. “We gaan samen verder en breiden uit met een groothandel,” was het aanvankelijke plan. Het risico was te groot, maar het idee van een tuincentrum was snel geboren. “Toen kwam mijn schoonvader aan boord,” vertelt Thielen. “Hij vond het een geweldig idee.” Voor de realisatie werd een geschikt stuk grond gezocht. “We hebben echt rondgereisd en nagedacht over waar we het konden doen,” zegt hij. Ze keken zelfs rond in Krefeld en Mönchengladbach. Er waren veel kritische vragen over het plan om een onafhankelijk tuincentrum te openen zonder ervaring en zonder connectie met een winkelketen. “We kregen zeven afwijzingen,” herinnert hij zich.

Bij toeval reden ze langs de huidige locatie aan de B9 en zagen ze het bord “Commerciële ruimte te koop”. Ze gingen meteen aan de slag met de concrete planning. Met een bedrijfsplan dat was goedgekeurd door de belastingadviseur was de financiering eenvoudig. “Na drie kwartier was alles duidelijk en kregen we de goedkeuring van de bank,” vertelt André Thielen. “Toen kwam mijn schoonvader erbij”, vertelt Thielen. “Hij vond het een geweldig idee.” Er werd een geschikt stuk grond gezocht voor de realisatie. “We hebben eigenlijk rondgereisd

Nadat hij zijn taakstraf had voltooid, ging hij samen met zijn broer in het bedrijf van zijn ouders werken. De broers werkten bijna twee jaar samen. “We gaan samen verder en breiden uit met een groothandel,” was het aanvankelijke plan. Het risico was te groot, maar het idee van een tuincentrum was snel geboren. “Toen kwam mijn schoonvader aan boord,” vertelt Thielen. “Hij vond het een geweldig idee.”

Voor de realisatie werd een geschikt stuk grond gezocht. “We hebben echt rondgereisd en nagedacht over waar we het konden doen,” zegt hij. Ze keken zelfs rond in Krefeld en

Mönchengladbach. Er waren veel kritische vragen over het plan om een onafhankelijk tuincentrum te openen zonder ervaring en zonder connectie met een winkelketen. “We kregen zeven afwijzingen,” herinnert hij zich.

Bij toeval reden ze langs de huidige locatie op de B9 en zagen ze het bord “Commerciële ruimte te koop”. Ze gingen meteen aan de slag met de concrete planning. Met een businessplan dat was goedgekeurd door de belastingadviseur was de financiering eenvoudig. “Na drie kwartier was alles duidelijk en kregen we de goedkeuring van de bank,” vertelt André Thielen.

“We gingen open toen ik 24 jaar oud was,” zegt hij met duidelijke trots. Klein beginnen was het motto in 1999. Het oorspronkelijke pand was toen 780 m² groot. Vandaag is het 5.000 m², waarvan 2.000 m² onder glas. In het begin was het een tuincentrum met binnen- en buitenplanten en een boomkwekerij. Na een paar jaar kwam daar bloemisterij bij. Met het hoofdkantoor aan de B9 in Kerken-Nieuwkerk en de twee vestigingen in Aldekerk en Geldern bestaat het team nu uit 30 medewerkers.

Blumenwelt Thielen is een familiebedrijf. Zijn vrouw Ulrike Thielen is er vanaf het begin volledig bij betrokken. Ze is opgeleid als kleuterleidster en nam ook haar collega van de kleuterschool mee naar het pas opgerichte bedrijf. “Het begon dus allemaal met de tuin,” grapt André Thielen.

Het echtpaar uit Twisteden heeft drie kinderen. De 23-jarige Jos is ook gediplomeerd handelaar in groothandel en buitenlandse handel en werkt in het bedrijf. “De opvolging is veiliggesteld,” zegt de vader blij. Dochter Pia is 20, studeert mediavormgeving en verzorgt de social media-kanalen van het familiebedrijf. De 16-jarige Lasse doet momenteel zijn eerste ervaring op in de tuinbouw via stages.

Op de vraag wat Blumenwelt Thielen onderscheidt, antwoordt de bedrijfseigenaar: “We proberen te voldoen aan de wensen van onze klanten en bieden een breed scala aan producten van hoge kwaliteit. Hij vervolgt: “We willen ons onderscheiden en advies en ondersteuning bieden.”

Hij beschrijft de klantenkring als een “dwarsdoorsnede van de samenleving - van jong tot oud”. Veel vaste klanten waarderen het brede assortiment en vooral de vaste contactpersonen. Veel van zijn medewerkers werken al meer dan 10 of 15 jaar bij het bedrijf. “We kunnen altijd vertrouwen op ons team,” zegt hij trots. Ook Nederlandse klanten komen graag naar Blumenwelt. “Ze waarderen het persoonlijke contact en vinden het interieur mooi, vooral de decoratie,” zegt hij.

De 25e verjaardag werd gevierd in 2024. Wat heeft de toekomst in petto? “We willen nog natuurlijker en duurzamer worden,” meldt hij. Regenwater wordt al opgevangen en gebruikt als irrigatiewater. Daarnaast wordt 80 procent van het regenwater van de buitenruimtes opgevangen. Fotovoltaïsche energie is in gebruik, dekt ongeveer 60 procent van de energievoorziening en kan worden uitgebreid. “Elk jaar in januari en februari pakken we projecten aan die ons een beetje beter maken,” zegt Thielen, die vooruitkijkt en duidelijk stelt: “We blijven het vriendelijke tuincentrum waar de wensen van klanten met betrokkenheid worden vervuld en, indien mogelijk, vervuld.”

Dr. Anke Schirocki, Managing Director van Agrobusiness Niederrhein, en Marcus Trappe bespraken mogelijke onderwerpen voor samenwerking met André Thielen, onder andere in het kader van het Interreg-project Agropole Innovates. Het nieuwe lidbedrijf had al een “succesvol optreden” met Agrobusiness Niederrhein op de trainingsdag in Geldern. Op de gezamenlijke stand presenteerde Blumenwelt Thielen functieprofielen in de bloemisterij en detailhandel. Twee medewerkers presenteerden een kleurrijke verscheidenheid aan snijbloemen en gaven bezoekers de mogelijkheid om hun eigen kleurrijke boeketten te maken. Naar aanleiding van deze campagne werden twee stageplaatsen met uitzicht op een leercontract overeengekomen.

Over het project "Agropole Innovates"

Naast Agrobusiness Niederrhein e.V. zijn de partners van het Interreg-project Agropole Innovates Brightlands Campus Greenport Venlo, de gemeente Venray, Hogeschool Rijn-Waal en de bedrijven ISIS IC, Yookr, Baum & Bonheur (voorheen Baumschule Lappen), Compas Agro, Brand Qualitätsfleisch en Piglets Treatment System. Tegen augustus 2026 zullen ze samen een grensoverschrijdend agribusinessnetwerk ontwikkelen dat kennisoverdracht, innovatie en concurrentievermogen in de sector bevordert. In vier modelprojecten zullen innovaties verder worden ontwikkeld om specifieke uitdagingen aan te gaan.

Het project wordt uitgevoerd als onderdeel van het Interreg VI-programma Duitsland-Nederland en wordt met 2,025 miljoen euro medegefinancierd door de Europese Unie, het ministerie van Economische Zaken, Industrie, Klimaatbescherming en Energie van de deelstaat Noordrijn-Westfalen (MWIKE NRW), het ministerie van Federale en Europese Zaken en Regionale Ontwikkeling van Nedersaksen (MB Niedersachsen), het Nederlandse ministerie van Economische Zaken (EZK) en de provincie Limburg.



(Ko-)financierd von
der Europäischen Union
(Mede) gefinanciert
door de Europese Unie

Deutschland – Nederland

Agropole Innovates

- **Meer informatie onder:**
<https://www.agrobusiness-niederrhein.de/projekte/agropole-innovates>
- www.deutschland-niederlande.eu